

Das unterfränkische Unternehmen bb-net ist einer der größten Aufbereiter für gebrauchte Hardware am deutschen Markt. Seit mehr als zwei Jahrzehnten werden am Standort Schweinfurt Geräte aus den Produktparten PC, Notebook, TFT-Displays, Smartphones und Tablets professionell geprüft und generalüberholt. Unter der Marke „tecXL – Technik wie neu“ werden die Systeme mit umfangreichem Softwarepaket in Verkaufskartons verpackt und für Preise bis zu 70% unter dem ehemaligen Neupreis wieder in den Markt gebracht.

Alle Schritte der Aufbereitung von der Eingangslogistik über die technische und optische Überarbeitung bis hin zur Verpackung und dem Wiederversand werden im eigenen Haus durchgeführt. Neben vielen Partnerschaften und Auszeichnungen spiegelt sich unser hoher Anspruch an Produktqualität und Service auch in unseren Mitarbeitern wieder.

Ab sofort suchen wir engagierte und motivierte Talente, um unser Team am Standort Schweinfurt zu verstärken. Aktuell suchen wir:

Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Innendienst

in Vollzeit

bb-net media GmbH // Personalbüro

Amsterdamstr. 16 – 18, 97424 Schweinfurt

Bewerbungen bitte ausschließlich per E-Mail an bewerbung@bb-net.de



Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Innendienst

Als abschluss- und zielorientierte Persönlichkeit obliegt Ihnen der Vertrieb unseres Produktportfolios. Sie haben Spaß an der Gewinnung von Neukunden sowie an der vertrieblichen Betreuung unserer Bestandskunden. Als erfolgreicher Verkäufer w/m fokussieren Sie den Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen und das Erreichen der vereinbarten Deckungsbeitragsziele.

Ihre Schwerpunktaufgaben sind:

- Eigenverantwortliche Betreuung, Auf- und Ausbau von Bestandskunden
- Aktives Verkaufen und kompetente Beratung unserer Kunden
- Neukundengewinnung und Kundenmanagement
- Bearbeitung von Kundenanfragen, Auftragsprüfung und -bearbeitung
- Angebotserstellung und Nachfassen von abgegebenen Angeboten
- Zusammenarbeit mit den internen Fachbereichen
- Überwachung und Reporting von Vertriebszielen
- Unterstützung bei der Erarbeitung von kundenspezifischer Verkaufsstrategien

Ihre idealen Voraussetzungen sind:

- Abgeschlossene Ausbildung in einem kaufmännischen Beruf
- Berufserfahrung im Vertrieb von IT
- Freude an Verkaufsprozessen
- Stärke im Akquirieren von Neukunden und der Ermittlung von Kundenbedürfnissen
- Selbstständige, sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise
- Belastbarkeit, Teamfähigkeit und Zielorientierung
- ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit (Englischkenntnisse von Vorteil, aber nicht zwingend notwendig)



Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Innendienst

Wir bieten Ihnen:

- Verantwortungsvolle Aufgaben mit innovativen IT Produkten
- Mitgestaltung des Unternehmens durch die Einbringung Ihrer Erfahrungen und Ideen
- Selbstständiges Arbeiten in einem dynamischen Team
- Moderner, auf Ihre individuellen Anforderungen zugeschnittener Möglichkeit der beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Eine leistungsgerechte Vergütung und ein wertschätzendes Miteinander
- Geräteverkauf an Mitarbeiter für private Nutzung
- Bezuschussung bei betrieblicher Altersvorsorge
- Firmenevents und gemeinsame Aktivitäten
- Kaffee, frisches Obst und Getränke zur kostenfreien Verfügung

Wir konnten Ihr Interesse wecken?

Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive ihrer Gehaltsvorstellung und gewünschter Wochenstundenzahl ausschließlich per Mail an bewerbung@bb-net.de

